

# Vicenza

vicenza@corriereveneto.it

## Agenda

### NUMERI UTILI

Comune 0444221360  
 Polstrada 0444250811  
 Vigili urbani 0444545311  
 Questura 0444337511

Emergenza Infanzia 114  
 Guardia medica 0444567228  
 Ospedale civile 0444753111  
 Ambulanza C.R.I. 0444514222

### SOCCORSO ALPINO

Altopiano Asiago 0424463359  
 Recoaro Valdagno 330538683  
 Arsiero 330538680  
 Schio 330538681

### FARMACIE DI TURNO

Marson 0444571060  
 Pretto Paolo 0444544017

**L'incontro.** Confronto sul futuro dell'economia vicentina a Schio

## Reti di imprese e consorzi «Così si salveranno le Pmi»

SCHIO — (a. al.) Fusioni fra aziende «gemelle». Acquisizioni volte ad ingrandirsi, consorzi fra imprese: anche nel Vicentino. Se ne è parlato ieri ad un convegno a Schio organizzato dal Centro Produttività Veneto, dal titolo «Piccole imprese crescono». Appuntamento partito da due casi concreti: quello delle ditte Forgerossi e Siderforge, che da gennaio si fonderanno ad Arsiero in un'unica realtà, e il consorzio di negozi di edilizia «Game», capace di generare utili anche negli anni della crisi. «Partiremo da gennaio - spiega Luciano Giacomelli, presidente di Forgerossi - quella che nascerà sarà un'azienda con 560 dipendenti e 220 milioni di euro di fatturato». Le due realtà fondatrici, che lavorano molto con i settori petrolifero ed eolico, manterranno quote paritetiche della nuova realtà. «Acquisire e fondere sono cose molto diverse - riprende Giacomelli - noi eravamo parzialmente concorrenti, ma anche molto complementari. Le difficoltà comunque ci sono state: in partico-

lare per creare la nuova organizzazione, e la leadership. Gestire società con più soci vuol dire inevitabilmente non avere più la possibilità di fare il "padrone"». In realtà, casi come quello di Arsiero sono «più unici che rari, serve molta lungimiranza. Non solo non ce ne sono a livello locale, ma nemmeno nazionale - commenta Giuseppe Rebecca, commercialista e organizzatore del convegno - purtroppo oggi un'azienda non può più permettersi il lusso di stare ferma o crescere in modo graduale. Bisogna pensare alle acquisizioni». Concorde Vittorio Mincato, ex presidente della Camera di Commercio, fra gli invitati: «Bisogna crescere» è l'imperativo, secondo il manager. Acquisizioni a parte, possono funzionare e dare risultati anche i consorzi e le reti di imprese. «Formule nate per specifici progetti, ma che possono portare ad aggregazioni reali» ha sottolineato il presidente di Confindustria Vicenza, Giuseppe Zigliotto.

© RIPRODUZIONE RISERVATA